

المحفظة الإلكترونية



مشاكل وصعوبات تداول الدفع في ليبيا



نقص في السيولة النقدية في المصارف

اغلاق الطرقات بين المدن والقرى

خطورة التنقل بالمبالغ النقدية

الصعوبة في نقل السيولة بين المصارف

احتفاظ الناس بالسيولة النقدية خارج المصارف نظرا لعدم الاستقرار

رؤية المدارح لمشكلة تداول النقد - المحفظة الإلكترونية



استخدام شبكة المحمول كمورد من موارد الدولة واستثمارها وتوظيف هذه التكنولوجيا والتقنيات وتسخيرها كخيار امثل للدفع الالكتروني في ظل الصعوبات التي تواجه الدفع العادي والدفع الالكتروني بطاقات الائتمان لعدم توفر بنية تحتية مناسبة وذلك بالاعتماد على التوسع الجغرافي للشبكة وما توفره من طريقة سهلة وامنة للخدمات المالية

تعتبر الهواتف اجهزة ننسم بالبراعة والادراع ولكن لا يمكنها تحويل النقد الى قيمة الكترونية او صرف المبالغ النقدية، بل سيكون وسيلة مساندة لتوفير بديل للسيولة النقدية ولن يؤثر سلبا على إيرادات المصرف وهي البديل الفعال للبطاقات المصرفية المحلية ونقطة بيع طرفية موجودة لدى بائعي السلع ومقدمي الخدمات

إمكانية تقديم الخدمات المصرفية بدون الحاجة الى فروع بنكية باستخدام الهاتف المحمول وتوفير فرصة قوية لإيجاز المعاملات من اي مكان في اي وقت

الفائدة من تقديم الخدمة

الفائدة العائدة على الربون



ننلخص في إمكانية توفير براند للسهولة النقدية بتوفير الخصائص التالية لتقديم الخدمة:

- وسيلة آمنة ومناسبة ومريحة (Safe and convenient)
- البساطة (Simple)
- الحماية (Secure)
- اقتصاد (saves money)

الفائدة من تقديم الخدمة

الفائدة العائدة على المؤسسات المالية والمصارف

ننلخص في التالي:

- التوسع في تقديم الخدمات المصرفية دون الحاجة للاستثمار في البنية التحتية وزيادة معدلات الانتشار و التغلغل
- توليد إيرادات جديدة وبيع المزيد من الخدمات
- تعزيز وتوطيد العلاقات مع العملاء بتوفير حل بديل وسهل للربوون
- زيادة العائد على الاستثمار (ROI) والحد من تكلفة تقديم الخدمة



الفائدة من تقديم الخدمة

الفائدة العائدة على التجار وكبار العملاء والشركات

تتلخص في إمكانية توفير بدائل للسيولة النقدية بالإضافة الى تقديم الحلول التي تؤدي الى:

- التقليل من خطورة نقل السيولة النقدية
- تسهيل عمليات الدفع والشراء والبيع
- نمو الإيرادات وزيادة ولاء العملاء لديهم
- خفض التكاليف بشكل كبير

➤ زيادة العائد على الاستثمار (ROI) والشفافية مع الزبائن



الفائدة من تقديم الخدمة

الفائدة العائدة على مشغل الهاتف النقال

يتيح للمشغل فرصة لتحقيق التالي:

- تسهيل الخدمة للمواطن بتوفير وسيلة سهلة وامنة ومرحبة
- المساهمة بنشر ثقافة الرقمنة الالكترونية في حياة المواطن الليبي
- تمييز وتنوع الخدمة للعملاء الجدد
- تعزيز العلاقات مع الزبائن وزيادة ولائهم



